

ОНЛАЙН-КОНФЕРЕНЦИЯ С ЯКОВОМ РОГАЛИНЫМ

17-го марта 2010г состоялась онлайн-конференция с Яковом Рогалиным, директором Донецкого городского благотворительного фонда "Доброта", лучшим фандрайзером-2002, который отвечал на вопросы участников проекта "Стань лидером".

- Доброго дня, пане Яків! Ви культова людина для фандрайзерів... За все вам великий респект! Мої питання: ваших три поради фандрайзеру-початківцю? Знаю хто ви за професією, що важче - робити вашу роботу чи знаходити гроші для проектів ? Хочу звернутись до організаторів і пана Рогаліна - чи можливо провести на базі Шустер-студії семінар чи тренінг для лідерів по фандрайзінгу (який би провів пан Яків)?

- Советы: не обольщайтесь; от поиска ресурсов к поиску друзей (благотворителей - в доноры, друзья); пробуйте всякое, держитесь лучшего (применяйте то, что лучше получается). Каждая работа интересна. А вообще, фандрайзинг – искусство продавать участие в добрых делах. Со своей стороны, я готов провести такой тренинг.

- Скажите, пожалуйста, если я занимаюсь благотворительной деятельностью и зарегистрирована в неприбыльной общественной организации, человек глубоко-этичной морали, тогда как и каким образом я могу разбогатеть?

- У меня есть глобальный этический посыл, на который я точно потрачу остаток своей жизни. Если злыми, плохими, вредными делами заниматься так выгодно, то вероятно полезными и общественно значимыми делами заниматься еще более выгодно. Не идея всеобщего братства, милосердия и сострадания должны опуститься до того уровня, чтобы ими выгодно было заниматься, эти идеи должны подняться до уровня востребованных, доказав, что заниматься добрыми делами выгодно.

- Какая на Ваш взгляд качественная литература по данному вопросу (если есть в интернете, то ссылки). Могут участники проекта "Стань лидером" получить рекомендации к грантодателям в рамках проектов, которые они заявили при отборе?

- Конечно, можно "погуглить" и вы утонете в количестве ссылок. Я хотел бы предостеречь: часто пишут о фандрайзинге, проводят тренинги те люди, которых можно назвать "тренерами по плаванию, которые сами и плавать-то не умеют, да еще и водобоязнь страдают". Прислушиваться надо к тем, у кого есть собственный успешный опыт.

- Можете дать список организаций, которые на сегодняшний день реально дают гранты (их веб-сайты)? Примеры прошедших проектов (имеется ввиду документации, что отправлялась на грантодателей)? Другие способы привлечения денег кроме грантовых?

- И я могу дать, и интернет. Надо обратить внимание на то, что "халявы" там нет. Должна происходить гармонизация между грантодателем и автором проекта. Хорошо было бы писать проекты заведомо под инвесторов, а не под какую-то супер-идею. Самый достойный способ привлечения денег - это заработать. Если вы претендуете на грант, то должны предоставить и свой вклад. Не только время, ресурс, но и деньги. Что я, собственно, и делаю.

- В какой сфере наблюдается главный стык интересов проекта "Стань лидером" и Ваш?

- Я имею нахальство считать себя лидером. И вообще мне это интересно. По-настоящему интересно. Даже дизайн проекта, даже менеджмент проекта не так важен, как умение его продавать. Я очень часто убеждался в том, что побеждает не правое дело, не благое дело, а то дело, за которое лучше боролись. Пожалуй, этому искусству стоит уделить наибольшее внимание в проекте.

- Как Вы лично оцениваете последнюю конференцию, которую проводил "Форум благодійників України" 19.02.2010 в Президент Отеле, я имею в виду то, какие результаты получит общество от такой масштабной конференции?

- Еще рано говорить о результатах. Мы идем в нужном направлении. Благотворительность нуждается в популяризации. И если что-то не получается, то не надо отказываться от попыток, а продолжать действовать.

- Господин Рогалин, знаем, что ваш фонд Доброта позиционирует себя как "ФОНД ГРОМАДЫ", хотя по своим характеристикам таким не может являться, но об успехах этого фонда знает вся Украина. У меня вопрос: я и мой проект сейчас работаем над возможностью создания "Фонда громады" в одном небольшом поселке Кодаки с населением 1500 человек. Как вы считаете теоретически есть ли у нас шансы создать такой фонд вопреки мнения того же ІСАР Єднання?

- Мне знаком этот проект. Вопрос этот лучше обсудить нам в диалоговом режиме, потому что присутствует много индивидуального. А создание фонда - это вполне реально. Все детали можно решить в диалоговом режиме.

- Хотелось бы спросить, какие проекты стали лично для Вас особо значимыми?

- В названиях, наверное, будет угадываться их содержание. Например, передача повторяемой модели в других городах Украины. Ведь очень часто приходилось слышать, что успех фонда "Доброта" - это трюк одного человека. В результате открылся благотворительный фонд в Харькове, Днепропетровске. И это не филиалы, а самостоятельные фонды, которые действуют по рецептам Донецкого фонда. "Доброта глазами и устами", "Ты есть ты, когда есть я". У нас более 40 проектов, из них более 30 - повторяемые в других городах.

- Какие приемы эффективнее для привлечения внимания власти и инвесторов?

- Для меня - это СИЛА СОБСТВЕННОГО ПРИМЕРА. И это главное, что я хотел бы сказать в рамках нашей веб-конференции. Я говорю не о политическом, а о социальном влиянии. Это и харизматичность, и личный пример - способность показать силу служения добру.

- Можно ли совмещать коммерческие и социальные проекты?

- В жизни совмещать их легко и просто. По результатам последних поездок в Лондон, Японию прослеживается закономерность. Только те коммерческие проекты становились успешными, которые во главу угла ставили именно служение людям, а прибыль получалась по умолчанию. То, что коммерческая сторона проектов определяет успешность, - это полнейшая чепуха. Главное - люди.

- Что для Вас является счастьем, добротой?

- Да, самый "простой" вопрос. Поиск счастья в доброте и есть смысл, ради которого стоит заниматься благотворительностью. Удача - она, конечно же зависит от судьбы, но добрые дела нужно делать самим.

- В каких случаях эффективно совмещение социальных и коммерческих проектов?

- Пожалуй, нет таких коммерческих проектов, которые не имели бы и социальную направленность. Поэтому они всегда идут если не рядом, то очень близко. И именно социальная сторона проекта будет влиять на успех проекта в целом.

- Фандрайзинг, безусловно, является фундаментом в развитии добрых дел. Подскажите, пожалуйста три лучшие, на Ваш взгляд, Web-ссылки, где участники проекта "Стань

Лидером" смогут почитать о практических аспектах этой деятельности, ну что-то вроде "Фандрайзинг для чайников".

- Вопрос немного похож на предыдущий. Для каждого человека этими источниками могут стать разные Web-ссылки. Поэтому пишите мне на e-mail - пообщаемся.

- В Киеве уже давно действует сеть общественного движения по помощи онкобольным детям (ярмарки, сбор средств, волонтерият и т.д). Хочется организовать такое движение в Харькове и других городах. Могли бы Вы помочь организационно, информационно и методически?

- В Харькове работает такой фонд, как и наш "Доброта". Что касается помощи - могу помочь. Обращайтесь.

- Какова цель Якова Фридриховича участвовать в Конференции?

Во-первых, мне очень интересен сам проект. А, во-вторых, хочу показать на собственном примере: "Полезными и общественно значимыми делами заниматься также "выгодно", как и продавать самые необходимые товары потребления."

- Что послужило толчком для основания фонда, с чего Вы начинали, с какими проблемами столкнулись в самом начале организационной деятельности?

- Кроме медицины я занимался предпринимательской деятельностью. На тот момент возникла проблема, которую можно было решить с помощью создания фонда. Очень много людей обращались ко мне за помощью. Я спрашивал их: "Почему ко мне?". Они отвечали: "А к Вам легко проникнуть. Хотя бы и через прием. И не украдете, потому что ни в чем не нуждаетесь". Мне надоело быть единственным благотворителем, и я обратился с предложением к другим подобным организациям. Так я создал именно благотворительный Фонд "Доброта".

- Вопрос к вам как лучшему фандрайзеру 2002 года. Проект KODAKI.COM.UA был признан проектом года 2009 на Украине. В процессе работы я столкнулся с большой проблемой постоянных отказов от разных по своему роду деятельности Фондов в предоставлении грантов и помощи на реализацию благотворительных проектов, Вы на первых этапах так же сталкивались с этим? Как вы преодолевали данную проблему, ведь это систематично демотивирует?

- Нет. Это систематически мотивирует к тому, что значит что-то не так делаем. Можно сделать ОШИБОЧНЫЙ вывод, что не те люди попались, не та страна, не то время... Чем ближе подойдете к зеркалу, тем яснее увидите причину неудачи. Увидели? Продолжайте работать. Побеждает то дело, над которым больше работают. А благотворительность - это айсберг, где только видимая часть - это успех, а подводные проблемы не видны.

- Что спонукало Вас заняться тим, чим Ви занимаетесь?

- Мне нравится это делать. Я получаю от этого удовольствие. Это однозначно! Иначе давно бы уже прекратил это делать. Ведь в основном-то получаешь отказы, и часто в нелюбезной форме. Но несравнимое удовольствие - участвовать в общем, важном деле, и при этом проявляется твоя профессиональная значимость.

- Многие благотворительные проекты и фонды по сути или "бумажные", или являются пиар-площадками для представителей власти всех уровней. Имеет ли на Ваш взгляд смысл тратить время и силы на налаживание сотрудничества с таковыми или эффективнее самоорганизовываться в среде малого и среднего бизнеса?

- Все равно придется самоорганизоваться, все равно придется рассчитывать на собственные ресурсы. В то, что ты проповедуешь, ты должен поверить. А если еще и привлечешь к этому благому делу других, которые могут тоже внести свою лепту, а не ждать ситуации, то в этом и есть смысл. Надо быть адекватными в ситуации.

- **Хочу воспользоваться возможностью и попросить Вас помочь Черкасской детской городской больнице №1, в частности, отделению ЦНС, там очень тяжёлая ситуация с материальным обеспечением, мы за это взялись, работаем, но проблем там море! Можно ли с Вами как-то связаться, Ваш опыт врача был бы очень кстати! Черкассы - единственный областной центр в Украине, не имеющий детской областной больницы.**

- Связывайтесь со мной. Обязательно помогу и научу, как правильно достичь цели.

17.03.2010г